

Over Fortuna

Fortuna Financial Group werd opgericht in 2001 door Frank Peeraer en Jan De Punt. Het uitgangspunt was een alternatief bieden voor de traditionele vermogensbeheerders met soms een éézijdige visie op beleggen. Sindsdien is Fortuna uitgegroeid tot een bijzonder belangrijke makelaar die gediversifieerde beleggingen op een onafhankelijke manier aanbiedt aan particulieren, bedrijven en bedrijfsleiders met diverse interessante mogelijkheden op het gebied van vermogensoverdracht.

Met bijna 25 jaar ervaring heeft Fortuna een zeer ruime expertise ontwikkeld op het vlak van beleggingen, successie en fiscaliteit.

Waar zijn we naar op zoek?

Om onze ambitieuze groeiplannen te ondersteunen, zijn wij op zoek naar een gedreven Senior Accountmanager die onze commerciële strategie verder uitbouwt. Deze rol biedt een unieke kans om niet alleen actief te prospecteren, maar ook de prospectiestrategie te helpen vormgeven en in de praktijk te brengen. Je krijgt de kans om je eigen klantenportefeuille te beheren en verder uit te bouwen, terwijl je werkt in een dynamisch team.

Jouw Positie

- Als *Senior Accountmanager* volg je in eerste instantie een bestaande klantenportefeuille op. Je adviseert jouw klanten op vlak van hun beleggingen en denkt proactief na over oplossingen op het gebied van vermogensoverdracht. Je kan hiervoor steeds beroep doen op de uitgebreide expertise die we in huis hebben.
- Vanuit een actieve prospectie werk je actief aan de uitbouw van je eigen klantenportefeuille, met een duidelijke focus op langdurige en waardevolle relaties.
- Je neemt deel aan netwerkevenementen en zet commerciële initiatieven op, waarbij je de waarden en visie van Fortuna uitstraalt.
- Je werkt toe naar het behalen van persoonlijke targets, waarbij je voortdurend je kennis vergroot door permanente bijscholing.

Jouw Profiel

- Je bent erg communicatief en beschikt over sterke sociale vaardigheden;
- Je bent ondernemend en resultaatgericht;
- Je hebt een grote interesse in de financiële markten, successie en fiscaliteit en straalt dit ook uit naar jouw klanten;
- Je beschikt over een universitair diploma of gelijkwaardig door de juiste ervaring;
- Je hebt minstens 5 jaar werkervaring, bij voorkeur binnen een commerciële rol in de beleggingswereld;
- Je bent perfect Nederlandstalig. Kennis van het Frans en Engels is een bijkomende troef.

Ons Aanbod

- Je maakt deel uit van een dynamisch team dat jarenlange ervaring en expertise combineert met nieuwe inzichten.
- Een marktconforme verloning afgestemd op jouw ervaring en expertise.
- Mogelijkheid om op zelfstandige basis te werken.
- Als geaccrediteerd opleider in Bank & Verzekeringen biedt Fortuna je een doorlopende bijscholing.
- Veel autonomie en verantwoordelijkheid.
- Veel flexibiliteit om thuis of in onze prachtige kantoren te werken op de Van Meterenkaai in Antwerpen.

Solliciteren kan door contact op te nemen met **lien.peeters@fortunafg.com** en dan plannen we snel een kennismakingsgesprek in!

Fortuna Financial Group NV
Van Meterenkaai 4, 2000 Antwerpen
+32 3 205 95 50 | contact@fortunafg.com

www.fortunafg.com

Onafhankelijk makelaar
FSMA 48166 A